

Por que estamos aqui?

Projetos só se concretizam com uma cadeia forte e fornecedores preparados.

COMPARTILHAR • ALINHAR • PREPARAR





CAPACIDADES

Herança offshore
Experiência com FPSOs

DESAFIOS

Mercado cíclico
Capacidade e maturidade local
Geopolítica global
Dificuldade de crédito

TENDÊNCIAS

Confiabilidade em entrega
Qualidade, HSSE e compliance
Conteúdo Local

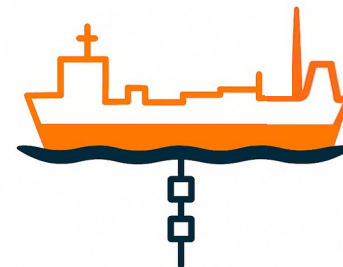
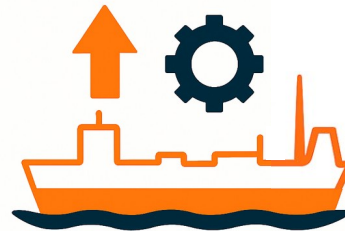
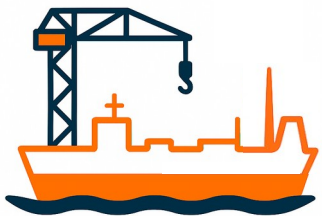
EPC

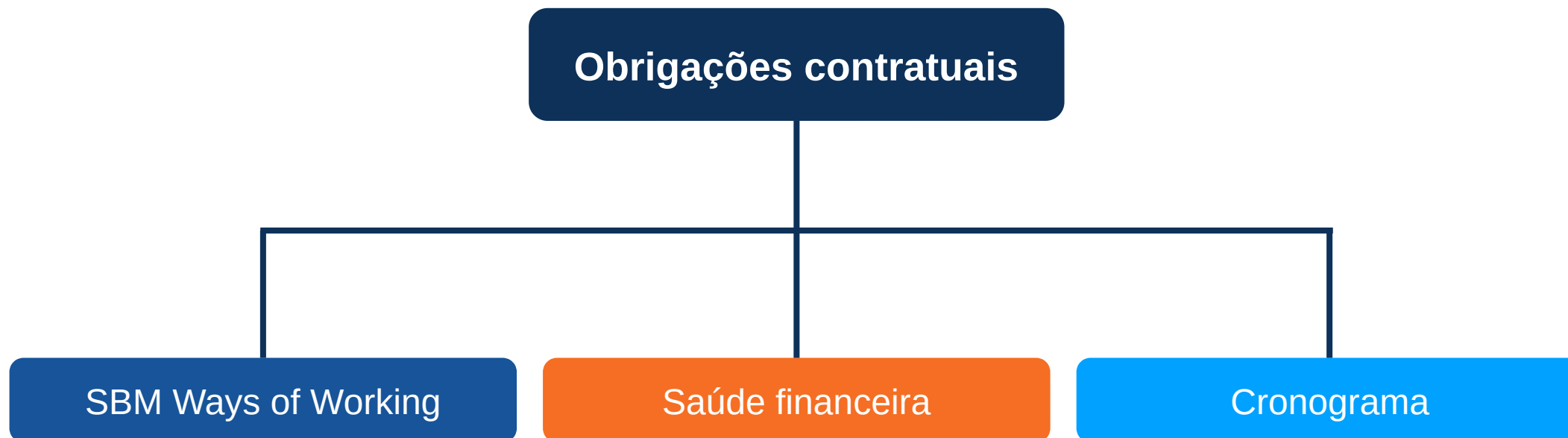
Garantia

BPS

Instalação

P&D





"Melhor uma notícia ruim cedo do que uma surpresa tarde."



1

ENTENDER AS REGRAS:

Pode ser diferente a cada projeto

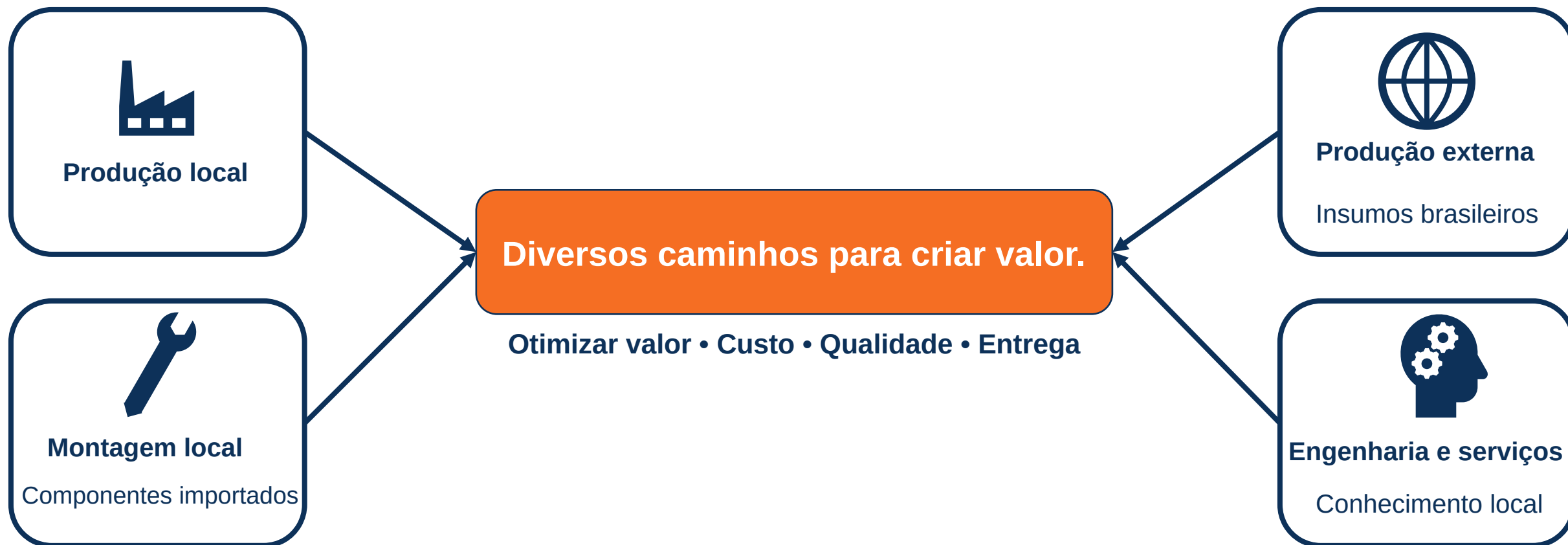


2

ALINHAMENTO ANTECIPADO:

Consultar certificadoras para otimizar e validar estratégia

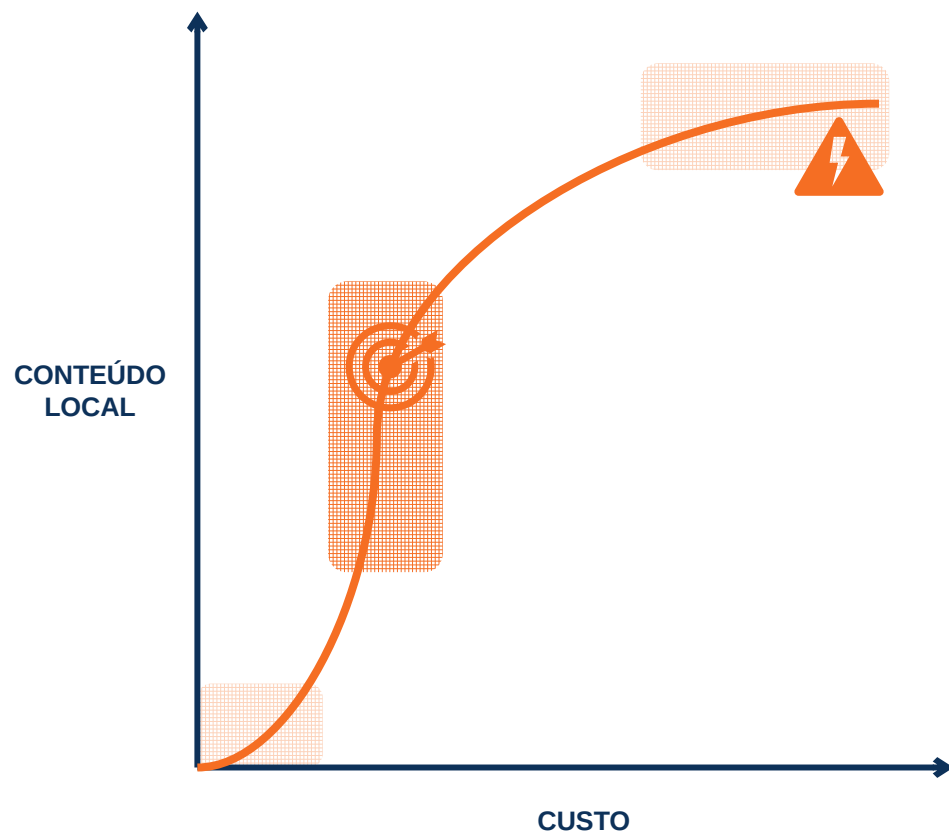
Não existe um número mágico.



Conteúdo Local: além do percentual

MAXIMIZAR ≠ OTIMIZAR

Equilíbrio valor local e competitividade.



OBJETIVO:

**Otimizar sem comprometer custo,
qualidade ou execução.**

Conteúdo Local sustentável é vantagem competitiva.

Como funciona o ecossistema da SBM

1

MERCADO & CONTEÚDO LOCAL

Contato • Histórico • Viabilidade

2

GESTÃO DE CATEGORIA

Técnica • Comercial • Qualificação

3

COMPRAS DO PROJETO

RFQ • Negociação • Execução



Decisões de compra seguem o modelo global de categorias.

Qualificação: Prontidão para futuras oportunidades



Desenvolvemos o mercado.
Categorias e projetos decidem compras.

CONTEÚDO LOCAL:

Inteligência de mercado
Identificação e desenvolvimento
Conexão com Gestores de Categoria

PROJETO:

Negociar ou decidir contratos
Emissão de PO
Gerenciamento do escopo

Clareza de papéis protege a governança.



OUVIR

Capacidades • Investimentos • Retorno do mercado

- Click to edit Master text styles

CONECTAR

— Second level

Conversas 1:1 • Qualificação contínua

• Third level

— Fourth level

Engajamento contínuo transforma capacidade em confiança.

Sucesso é responsabilidade compartilhada

- Click to add agenda topic 1
- Click to add agenda topic 2
- Desenvolvimento contínuo
- Click to add agenda topic 3

SBM seguirá próxima do mercado para fortalecer a cadeia dos próximos projetos.

