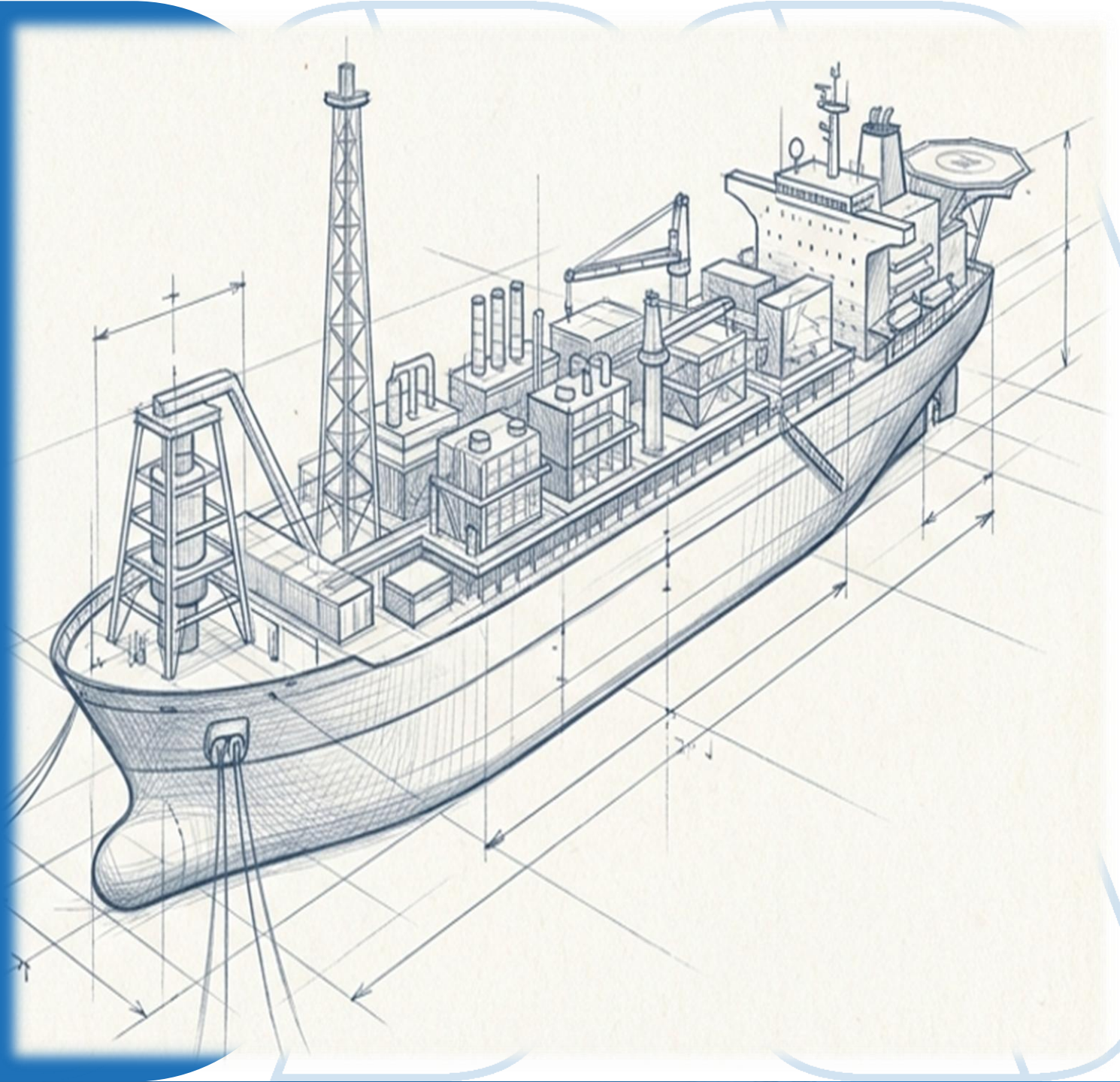


AGREGA + Indústria

Conteúdo local na
prática

Agosto de 2026

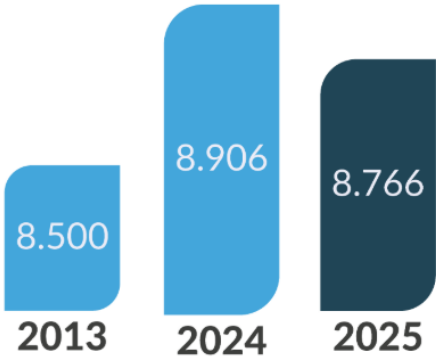
ABIMAQ



Máquinas e Equipamentos

Total e com potencial para atendimento do mercado de Petróleo, Gás e Naval

Número de empresas



Atividade	Receita líquida	Exportação
Máquinas e equipamentos – Total	R\$ 300 bilhões	US\$ 13,8 bilhões
Itens que já atendem ou podem atender demanda do setor de: Óleo & Gás Máquinas e componentes utilizados pelo Setor de Petróleo com fabricação no Brasil. (bombas, válvula, compressores, motores, transportadores, equipamentos para refrigeração, equipamentos para ventilação, instalações térmicas, máquinas para prospecção e extração de petróleo e outras)	34,7% R\$ 104 bilhões	17,5% US\$ 2,4 bilhões

Falta de consulta à indústria nacional

Dificuldade de acesso ao mercado de O&G

- ❑ A **obrigação de cumprir conteúdo local no contrato com a ANP é da *oil company***, não dos seus contratados principais.
- ❑ A **indústria brasileira de máquinas e equipamentos não é consultada** nos processos de contratação. A transferência de obrigatoriedade de CL aos contratados principais ainda não está regulamentada.
- ❑ A *Oil Company* normalmente contrata uma **única empresa operadora**, EPCista ou estaleiro, que então subcontrata outras empresas em cadeia.

Resultado:

Essa estrutura cria vários níveis de intermediários, afastando ainda mais os fabricantes nacionais de máquinas e equipamentos dos compromissos de conteúdo local assumidos pela *oil company*.

Porte dos Contratos e Barreiras Financeiras

Dificuldade de acesso ao mercado de O&G

- ❑ Os **contratos** de FPSOs têm **valores** muito elevados, **incompatíveis com a capacidade financeira** da maioria das empresas brasileiras.
- ❑ Falta acesso a **financiamento competitivo**. Faltam garantias.

Resultado:

Empresas nacionais não conseguem apresentar **garantias exigidas pelos bancos** e ficam fora das concorrências antes mesmo de apresentar propostas

Fornecedores tradicionais e compras centralizadas

Dificuldade de acesso ao mercado de O&G

- ☐ Empresas estrangeiras já possuem cadeias de **fornecedores fora do Brasil consolidadas** há décadas.
- ☐ Preferem **manter** seus **parceiros tradicionais** por confiança, histórico e padronização técnica e redução de novas atividades no Brasil.
- ☐ Seus **escritórios de compras** são **centralizados** em outros países, o que reduz a visibilidade de participação da indústria brasileira.

Resultado:

Viés estrutural prejudicial aos fornecedores nacionais

Financiamento subsidiado no exterior

Dificuldade de acesso ao mercado de O&G

- ❑ Muitos **fornecedores estrangeiros** contam com **financiamentos subsidiados de seus países** de origem.
- ❑ Esses financiamentos **exigem conteúdo local estrangeiro**, reforçando a preferência por fabricantes de lá.
- ❑ O **Brasil não oferece instrumentos equivalentes** em escala competitiva.

Resultado:

O fornecedor estrangeiro chega ao Brasil com preços e riscos financeiros menores.

Elevada e complexa Política Tributária

Assimetrias geradas pela aplicação do Repetro

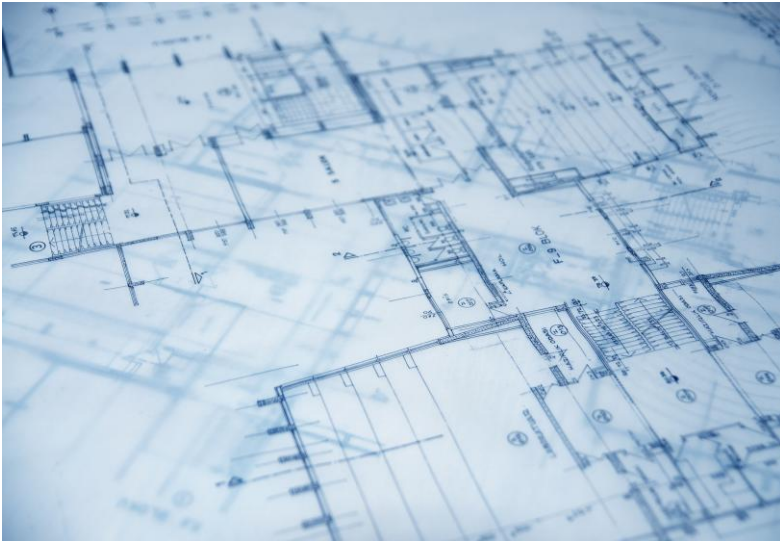
- ❑ O Repetro Isenta totalmente de impostos o bem importado e, mesmo quando é aplicado na modalidade Repetro Industrialização, não elimina a totalidade do custo fiscal do item produzido no Brasil.
- ❑ Os produtos importados ao amparo do Repetro tem isenção/suspensão do ICMs cobrado pelos estados.
- ❑ Nem todos os estados isentam de ICMs itens repetíveis. Há ainda tratamento diferenciado quando há movimentação interna de um estado para outro.

Resultado:

O fornecedor estrangeiro chega ao Brasil sem impostos e prejudicando a competitividade dos nacionais.

Projetos realizados fora do Brasil

Dificuldade de acesso ao mercado de O&G



Projetos Básicos e de Detalhamento realizados **fora do Brasil**, nem sempre utilizam **especificações** passíveis de serem fornecidas por empresas brasileiras.

Ações em andamento

Dificuldade de acesso ao mercado de O&G



- ❑ PLs no Congresso (Conteúdo Local, Margem de Preferência, Barreiras não Tarifárias, Transferências de CL, entre outros)
- ❑ Recente Relatório de Auditoria do TCU, cujas bases foram debatidas com as Entidades de Classe.
- ❑ Relatório de Impacto Regulatório colocado em Consulta Prévia pela ANP, um antigo pleito da Abimaq em diversas Audiências Públicas anteriores.
- ❑ Decreto que compensa o custo adicional do Conteúdo Local com redução de *Royalties nos contratos da Rodada Zero* – recém assinado pelo governo federal.

Conclusão

Determinantes do conteúdo local no mercado de O&G





Nós somos a **Associação Brasileira da Indústria de Máquinas e Equipamentos** e **Sindicato Nacional da Indústria de Máquinas** e atuamos há mais de 85 anos para impulsionar o crescimento da indústria com foco na inovação tecnológica e na geração de negócios.



Fique por dentro de todas as novidades, escaneie e acompanhe nossos canais de comunicação



Obrigado!
Agosto de 2026